

WIR SUCHEN

GASSI-GEHER

...naja, nicht ganz. Wir suchen ab sofort motivierte, interessierte und aufgeschlossene Kolleg:innen für unser dynamisches Team! Um Dir den Einstieg in unser IT-Unternehmen zu erleichtern, führt Dich unser Team durch eine spannende Einführung. Du lernst das gesamte Produktportfolio sowie unsere internen Abläufe kennen. Dabei wirst Du persönlich eingearbeitet und auf Deine Aufgaben vorbereitet. Zusätzlich steht Dir eine umfassende Dokumentation unserer Abläufe und Vorgehensweisen zur Verfügung.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir Dich, als

SALES-MITARBEITER:IN FÜR IT-LÖSUNGEN (M/W/D)

DEINE AUFGABEN

- Du bist die erste Ansprechperson für unsere Neukunden und überzeugst diese von unseren Dienstleistungen.
- Du betreibst WARM-Akquise mit Hilfe eines modernen und nutzerfreundlichen CRM-Systems.
- Komplexe Angebote erarbeitest Du gemeinsam mit unseren Fachbereichen Entwicklung und Consulting.
- Auch bei der strategischen Ausrichtung des Vertriebs wirkst Du mit.
- Ausarbeiten und Umsetzen von Maßnahmen zur Kundenbindung sowie die Pflege bestehender Kundenbeziehungen zählen zu Deinen Aufgaben.
- Du denkst "outside the box" und reagierst schnell auf die aktuellen Marktentwicklungen.
- Mit dem Marketing erarbeitest Du Vertriebskampagnen und setzt diese gemeinsam um.
- Du übernimmst die Terminkoordination zwischen Kunde und Beratern.

DAS BRINGST DU MIT

- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung im Bereich Vertrieb oder vergleichbare Qualifikation durch Studium oder Weiterbildungen.
- Englisch sicher in Wort und Schrift.
- Grundverständnis und Interesse an IT.
- MS-Office-Kenntnisse.
- Wünschenswert: Erfahrung mit ERP- oder CRM-Systemen.
- Erste Erfahrungen mit den Atlassian-Produkten (wenn nicht: Du kannst alles, was Du über die Produkte wissen solltest, bei uns erlernen).
- Du bist ein Teamplayer:in
- Hohe Motivation, etwas zu bewegen und aktiv mit uns zu wachsen.
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung sowie eine offene und kommunikative Art.
- Eigenverantwortliche, sorgfältige und methodische Arbeitsweise.
- Wissbegierig mehr über den Bereich IT zu erfahren und die Bereitschaft, an Weiterbildungen teilzunehmen.

DAS BIETEN WIR DIR



Flexible
Arbeitszeiten



Flache Hierarchien



Betriebliche
Gesundheitsförderung



Teamevents &
Veranstaltungen



30 Tage Urlaub



Festes
Fortbildungsbudget



Offene Kommunikations-,
Fehler- & Feedbackkultur



Vermögenswirksame
Leistungen

ÜBER SCOLUTION



Unsere Vision

Motiviert und angetrieben von unserer Leidenschaft für innovative Lösungen gestalten wir gemeinsam eine digitale Arbeitswelt.



Unsere Mission

Wir unterstützen Unternehmen bei der Digitalisierung von Prozessen mittels Softwareprodukten und individuellen Produktentwicklungen.

Wir freuen uns, Dich kennenzulernen! Schicke Deine Bewerbungsunterlagen einfach an:
Tatiana Belan | jobs@scolution.de